

«РАО МАРС»
ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

Финансовая отчетность и заключение независимого
аудитора

31 декабря 2021г.

Содержание

Независимое аудиторское заключение	3
Финансовые отчеты	
Отчет о прибыли или ущербе и других всеобщих финансовых результатах	6
Отчет о финансовом состоянии	7
Отчет об изменениях в собственном капитале	8
Отчет о потоках денежных средств	9
Содержание примечаний к финансовым отчетам	10
Примечания к финансовым отчетам	11

ЗАО «РАО МАРС»

Республика Армения

Юридическая форма

Закрытое акционерное общество

Описание основной деятельности

Вид деятельности организации
представлен в примечании 1.

Главный директор



Армен Хачатрян



ООО «ГЛОБ АУДИТ»

РА, г. Ереван 0025, ул. А. Манукяна 5; тел. (374 95) 48 00 47;
globaudit@mail.ru; www.globaudit.am

НЕЗАВИСИМОЕ АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Представляется участникам ЗАО «РАО МАРС»

Мнение

Нами был проведен аудит прилагаемых финансовых отчетов ЗАО «РАО МАРС» (Компания), которые включают отчет о финансовом состоянии на 31.12.2021г., а также о завершившихся этой датой ежегодные отчеты о прибыли или ущербе и других всеобщих финансовых результатах, отчеты об изменениях в собственном капитале и потоках денежных средств, в том числе и примечания к финансовым отчетам, включая важную политическую сводку бухгалтерского учета.

По нашему мнению, прилагаемые финансовые отчеты со всех существенных точек зрения в правильной мере представляют финансовое состояние Компании на 31 декабря 2021г., а также завершившийся этой датой ежегодный финансовый результат и потоки денежных средств, согласно международным стандартам финансовой отчетности для малого и среднего предприятия (МСП).

Основы мнения

Мы провели аудит, согласно международным стандартам аудита (МСА). Вытекающая из этих стандартов наша ответственность дополнительно описана в разделе «Ответственность аудитора за аудит финансовых отчетов» данного заключения.

Мы независимы от Компании, согласно Кодексу Этики Профессиональных Бухгалтеров (КЭПБ), опубликованного советом международных стандартов бухгалтерской этики, и сохранили другие этические требования, исходя из правил КЭПБ. Мы уверены, что приобрели достаточно соответствующих аудиторских доказательств для выражения нашего мнения.

Важные обстоятельства - Последствия украинского конфликта

Обращаем ваше внимание к прочим раскрытиям финансовой отчетности об отражении событий после окончания отчетного периода, в котором представлена оценка Компанией на украинский конфликт. Наше аудиторское заключение не модифицируется по этому поводу.

Ответственность руководства и лиц, отвечающих за корпоративное управление, за подготовку финансовой отчетности

Руководство компании ответственно за подготовку финансовых отчетов и их правильного представления, согласно МСФО МСП, а также за тот внутренний контроль, который, по мнению руководства, необходим для обеспечения подготовки финансовых отчетов, свободных от значительных искажений в результате мошенничества или ошибки.

Примечания на стр.10-35 являются неотъемлемой частью финансовой отчетности

При подготовке финансовых отчетов руководство несет ответственность за оценку возможности непрерывного функционирования Компании, при необходимости выявляя вопросы, касающиеся непрерывности, а также для применения принципа непрерывности бухгалтерского учета, если руководство не имеет намерения ликвидировать Компанию или прервать деятельность Компании или не имеет какой-либо реальной альтернативы не поступать таким образом.

Лица, отвечающие за корпоративное управление, несут ответственность за надзор за процессом финансовой отчетности.

Ответственность аудитора за аудит финансовой отчетности

Нашей целью является разумное удостоверение того, что финансовая отчетность, исходя из всех существенных точек зрения, свободна от значительных искажений, вне зависимости от обстоятельства их появления в результате мошенничества или ошибки, и представления включающего наше мнение аудиторского заключения.

Разумное удостоверение – это удостоверение высокого уровня, но оно не гарантирует, что выполненный по МСА аудит всегда выявит существенное искажение в случае его наличия. Искажения могут возникнуть в результате ошибки или мошенничества и считаются существенными, если можно разумно ожидать, что они, вместе или порознь, подействуют на экономические решения пользователей финансовой отчетности, принимающих экономические решения на основе этой финансовой отчетности.

Во время всего аудиторского процесса по МСО нами применяется профессиональное мышление, сохраняя профессиональную недоверчивость. В дополнение:

- определяем и оцениваем риски существенных искажений финансовой отчетности в результате мошенничества или ошибки, проектируем и реализуем аудиторские процедуры с отзывом на эти риски и приобретаем аудиторские доказательства, которые являются достаточной и соответствующей основой для нашего мнения. Риск невыявления существенного искажения в результате мошенничества более высок, чем риск невыявления существенного искажения в результате ошибки, потому что мошенничество может включать в себя преступное соглашение, растрату, преднамеренные упущения, неправильные представления или злоупотребление системы внутреннего контроля;
- приобретаем представление о касающемся аудита внутреннем контроле с целью проектирования соответствующих данных обстоятельствам аудиторских процессов, а не для выражения мнения, касательно эффективности внутреннего контроля Компании;
- оцениваем уместность применения политики бухгалтерского учета, а также целесообразность выполненных руководством оценок бухгалтерского учета и прилагаемых выявлений;
- делаем выводы относительно применения принципа непрерывности бухгалтерского учета со стороны руководства и, основываясь на приобретенных аудиторских доказательствах, оцениваем имеет ли место быть существенная неопределенность в тех случаях или ситуациях, которые могут вызвать значительное сомнение в возможности непрерывного функционирования Компании. Если мы заключаем, что имеется существенная неопределенность, в таком случае с нас требуется обратить внимание в аудиторском заключении на соответствующие выявления финансовой отчетности или в случае, если такие выявления недостаточны, переформулировать наше мнение. Наши заключения основываются на аудиторских доказательствах, приобретенных до даты нашего заключения. Однако, последующие случаи или ситуации могут заставить Компанию приостановить применение принципа непрерывности;

- оцениваем общее представление финансовой отчетности, ее структуру и содержание, включая выявления, а также правильное представление сделок и случаев в основе финансовой отчетности.
- В числе других вопросов коммуницируем с руководством относительно запланированной сферы аудиторской задачи и сроков, а также выявленных во время аудита существенных вопросов, включая касающиеся внутреннего контроля существенные недостатки.

Давид Арутюнян

Главный директор



Карине Шагинян

Аудитор



06 июня, 2022г.

000 драм

	Прим.	2021	2020
Выручка	3	490,377	407,839
Себестоимость продажи	4	(374,047)	(328,117)
Валовая прибыль		116,330	79,722
Прочие доходы	3	1	2,364
Потребительские расходы	5	(1,939)	(1,920)
Административные расходы	6	(170,587)	(163,887)
Прочие расходы	7	(73,748)	(35,996)
Финансовые расходы	8	(4,437)	(9,305)
Другая выгода (ущерб)	9	147,980	75,182
Прибыль до налогообложения		(13,610)	(53,840)
Расход по налогу на прибыль		(59,723)	(39,846)
Чистая прибыль		(46,113)	(93,686)
Прочая совокупная финансовый прибыль			
Статьи, которые в последствии не будут переклассифицированы в состав прибыли или убытка		-	-
Статьи, которые в последствии будут переклассифицированы в состав прибыли или убытка		-	-
Прочая совокупная финансовый прибыль после налогообложения		-	-
Итого совокупная финансовый прибыль		(46,113)	(93,686)

Финансовая отчетность была утверждена 06 июня, 2022г.

Главный директор

Армен Хачатрян

Главный бухгалтер

Светлана Манучарян



'000 драм		Прим.	31/12/21	31/12/20
Актив				
<i>Текущие активы</i>				
Денежные средства		10	19,830	154,513
Заемы		10	171,296	41,470
Торговые дебиторские долги		11	32,898	40,873
Предоплаты			113	277
Товарно-материальные запасы		12	58,601	54,401
Другие текущие активы		11	3,221	2,586
			285,959	294,120
<i>Не текущие активы</i>				
Основные средства		14	10,913,994	11,324,449
Нематериальные активы			68	117
Отсроченные налоговые активы		15	5,001	4,103
			10,919,063	11,328,669
<i>Итого активы</i>			11,205,022	11,622,789
Собственный капитал и обязательства				
<i>Текущие обязательства</i>				
Кредиты и заемы		16	291,026	510,042
Обязательство по другим налогам и обязательным выплатам		17	58,042	65,103
Обязательство по линии заработной платы и других краткосрочных возмещений		18	16,676	18,665
Торговые кредиторские долги		19	104,704	167,097
Резервы			27,782	22,792
<i>Итого текущие обязательства</i>			498,230	783,699
<i>Не текущие обязательства</i>				
Отсроченные налоговые обязательства		17	1,952,227	2,024,237
<i>Итого не текущие обязательства</i>			1,952,227	2,024,237
Собственный капитал				
Уставный капитал		20	753,740	753,740
Рост стоимости переоценки основных средств и нематериальных активов			9,938,831	10,266,714
Нераспределенная прибыль			(1,938,831)	(2,205,601)
<i>Итого собственные средства</i>			8,754,565	8,814,853
<i>Итого собственный капитал и обязательства</i>			11,205,022	11,622,789

Финансовая отчетность была утверждена 06 июня, 2022г.

Главный директор



Армен Хачатрян

Главный бухгалтер



Светлана Манучарян

Отчет об изменениях в собственном капитале
Закрытого акционерного общества «РАО МАРС»
завершающийся 31-ым декабря 2021г.

000 драм	Прим.	Уставный капитал	Нераспр. прибыль	Рост стоимости переоценки основных средств и нематер. активов	Итого
Остаток на 31 дек. 2019г.		753,740	(2,035,912)	10,079,729	8,838,148
Чистая прибыль		-	(93,686)	-	(93,686)
Корректировка нераспределенной прибыли		-	(76,003)	-	(76,003)
прирост стоимости от переоценки		-	-	186,985	186,985
Остаток на 31 дек. 2020г.		753,740	(2,205,601)	10,266,714	8,814,853
Чистая прибыль		-	(46,113)	-	(46,113)
Перенос прироста стоимости от переоценки на нераспределенную прибыль		-	313,708	(313,708)	-
прирост стоимости от переоценки		-	-	(86,186)	(86,186)
изменения величины отложенного налогового обязательства		-	-	72,011	72,011
Остаток на 31 дек. 2021г.		753,740	(1,938,006)	9,938,831	8,754,5650

Финансовая отчетность была утверждена 06 июня, 2022г.

Главный директор

Армен Хачатрян

Главный бухгалтер

Светлана Манучарян

000 драм	2021	2020
Денежные потоки от функциональной деятельности		
продаж	517,723	554,972
другой деятельности	-	69
приобретения материалов, товаров	(32,132)	(30,437)
приобретения работ, услуг	(58,326)	(66,793)
выплат сотрудникам и от имени последних	(153,533)	(142,547)
другие налоги, обязательные выплаты	(228,271)	(121,570)
другое	-	(607)
Чистые денежные потоки от функциональной деятельности	45,461	193,087
Денежные потоки от инвестиционной деятельности		
денежные поступления от продажи не текущих активов	144,130	-
приобретения не текущих активов	(5,505)	(647)
депозиты	(131,666)	(40,000)
получения процентов	6951	38
предоставления заемов	-	-
Денежные потоки от инвестиционной деятельности	13,910	(40,609)
Денежные потоки от финансовой деятельности		
получения кредитов и заемов	-	-
погашения кредитов и заемов	(180,763)	(13,352)
выплаченные проценты	(11,028)	-
выплат дивидендов	-	-
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	(191,791)	(13,352)
Итого чистые потоки денежных средств	(132,420)	139,126
различия обменного курса иностранной валюты	(2,263)	120
Остаток денежных средств на 1-ое января	154,513	15,267
Остаток денежных средств на 31-ое декабря	19,830	154,513

Финансовая отчетность была утверждена 06 июня, 2022г.

Главный директор

Главный бухгалтер



Армен Хачатрян

Светлана Манучарян

Содержание

1. Общие сведения	11
2. Основы составления - основные подходы к учетной политике	11
3. Выручка	26
4. Себестоимость	26
5. Расходы по сбыту	26
6. Административные расходы	27
7. Прочие операционные расходы	27
8. Финансовые доходы/(расходы)	27
9. Другая выгода (ущерб)	27
10. Денежные средства	28
11. Торговые и прочие дебиторские долги	28
12. Товарно-материальные запасы	29
13. Основные средства	28
14. Отложенные налоговые активы	29
15. Кредиты и займы	30
16. Торговые и другие кредиторские долги	30
17. Собственный капитал	30
18. Налог на прибыль	31
19. Отложенный налог	31
20. Другие открытия	31

1. Общие сведения

ЗАО «РАО МАРС» (далее - Компания) является правопреемником государственного предприятия «МАРС». Компания зарегистрирована государственным регистром предприятий РА 15.07.1994г, номер регистрации 290.140.00054, свидетельство гос. регистрации 03U895221, ИНН 01801249.

Основной деятельностью компании является:

- Обработка электронной и электротехнической продукции
- Производство офисных и других принадлежностей для мебелировки
- Арендное предоставление недвижимости

Ниже представлен список участников Компании :

Участники	Дивидент
Российская Федерация в лице федерального агентства по управлению государственным имуществом	100%

Среднее количество сотрудников в 2021г. составляет 87 человек, а в 2020г. - 89 человек.

Юридический адрес Компании: РА, г. Ереван, ул. Раффи 111

Высшим руководящим органом Компании является общий совет участников Компании, который имеет право окончательного решения любого вопроса по управлению и деятельности Компании. Управление текущей деятельностью Компании исполняет главный директор.

2. Основы составления - основные подходы к учетной политике

Основные положения учетной политики, принятой для составления финансовой отчетности, представлены ниже. Они применялись последовательно ко всем представленным периодам, если не указано иное.

Финансовая отчетность представлена в драмах РА, которая является функциональной валютой Компании.

Суммы округляются до тысячи, если не указано иное.

Финансовая отчетность подготовлена в соответствии с требованиями Международных стандартов финансовой отчетности для малых и средних организаций (далее - МСФО-МСП).

Основы измерения

Финансовая отчетность подготовлена на основе исторической стоимости.

Принцип непрерывности деятельности

Финансовая отчетность подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности.

Учет на основе принципа начисления

Финансовая отчетность составлено на основе принципа начисления, за исключением информации о движении денежных средств.

Использование суждений, оценок и предположений

Для подготовки финансовой отчетности, представляемой в соответствии с требованиями МСФО для МСП, руководство Компании сделало ряд суждений, оценок и предположений в отношении представления активов и обязательств, а также в отношении раскрытия информации об условных обязательствах и актив. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Валютные операции

Операции в иностранной валюте конвертируются в драмы РА по обменному курсу, установленному на дату операции. В качестве обменного курса принимается средний обменный курс на данный день, опубликованный Центральным банком Республики Армения. На отчетную дату:

а/ Денежные статьи в иностранной валюте отражаются (пересчитываются) по курсу на конец (на отчетную дату);

б/ Неденежные статьи, выраженные в иностранной валюте, учитываемые по первоначальной стоимости, пересчитываются по обменному курсу на дату операции.

Положительные или отрицательные курсовые разницы, возникающие при погашении операций в иностранной валюте или переоценке денежных статей по обменному курсу, действовавшему на отчетную дату, отражаются в отчете о прибыли или убытка и прочем совокупном доходе за период.

Финансовые инструменты

Финансовый инструмент – это договор, в результате которого возникает финансовый актив у одного предприятия и финансовое обязательство или долевого инструмент – у другого. Предприятие должно признавать финансовый актив или финансовое обязательство только в том случае, если оно становится стороной договора по инструменту. Предприятие должно учитывать следующие финансовые инструменты как основные финансовые инструменты:

- денежные средства.
- долгового инструмент (такой как дебиторская или кредиторская задолженность, вексель к оплате или к получению и дебиторская задолженность или обязательство по займу).

Денежные средства состоят из денежных средств и остатков на текущих счетах.

Эквиваленты денежных средств представляют собой краткосрочные высоколиквидные инвестиции, легко обратимые в известные суммы денежных средств и подверженные незначительному риску изменения стоимости.

В конце каждого отчетного периода предприятие должно оценивать финансовые инструменты без вычета каких-либо затрат по сделке, которые предприятие может понести в случае продажи или иного выбытия.

Основные средства

Основные средства – материальные активы, которые:

- (а) предназначены для использования в процессе производства или поставки товаров и предоставления услуг, при сдаче в аренду или в административных целях; и
- (б) предполагаются к использованию в течение более чем одного периода.

Первоначальная стоимость объекта основных средств подлежит признанию в качестве актива только в том случае, если:

- (а) признается вероятным, что организация получит связанные с данным объектом будущие экономические выгоды; и
- (б) первоначальная стоимость данного объекта может быть надежно оценена.

Измерение на момент признания

Предприятие должно оценивать объект основных средств при его первоначальном признании по его первоначальной стоимости, которая включает:

- (а) цену его покупки, включая импортные пошлины и невозмещаемые налоги на покупку, за вычетом торговых скидок и уступок;

(b) все затраты, непосредственно относящиеся к доставке актива до предусмотренного местоположения и приведению его в состояние, необходимое для эксплуатации в соответствии с намерениями руководства организации;

(c) первоначальную расчетную оценку затрат на демонтаж и удаление объекта основных средств и восстановление занимаемого им участка, в отношении которых организация принимает на себя обязанность либо при приобретении этого объекта, либо вследствие его использования на протяжении определенного периода для целей, отличных от производства запасов в течение этого периода.

Ниже перечислены расходы, не включенные в себестоимость объекта основных средств, которые предприятие признает в качестве расхода по мере их возникновения:

(a) затраты на открытие нового производственного комплекса;

(b) затраты, связанные с продвижением новых продуктов или услуг (включая затраты на рекламу и проведение мероприятий по их продвижению);

(c) затраты, связанные с ведением коммерческой деятельности на новом месте или с новой категорией клиентов (включая затраты на обучение персонала); и

(d) административные и иные общие накладные расходы.

(e) расходы по займам.

Доходы от сопутствующих операций при строительстве или развития объекта основных средств и сопутствующие расходы признаются в составе прибыли или убытка, если эти операции не являются необходимыми для доставки объекта в предполагаемое место эксплуатации.

Оценка после признания

Модель учета по переоцененной стоимости

После признания в качестве актива объект основных средств, справедливая стоимость которого может быть надежно оценена, подлежит учету по переоцененной стоимости, представляющей собой его справедливую стоимость на дату переоценки за вычетом последующей накопленной амортизации и последующих накопленных убытков от обесценения. Переоценка должна производиться с достаточной регулярностью, чтобы не допустить существенного отличия балансовой стоимости от той, которая была бы определена с использованием справедливой стоимости по состоянию на дату окончания отчетного периода. Если переоценивается какой-либо объект основных средств, то переоценке подлежат все активы, относящиеся к тому же классу основных средств, что и данный актив.

Если в результате переоценки балансовая стоимость актива увеличивается, то сумму данного увеличения следует признать в составе прочего совокупного дохода и отражать накопительным итогом в составе собственного капитала под заголовком «прирост стоимости от переоценки». Однако сумму такого увеличения следует признать в составе прибыли или убытка в той мере, в которой она восстанавливает сумму уменьшения стоимости от переоценки того же актива, ранее признанную в составе прибыли или убытка.

Если в результате переоценки балансовая стоимость актива уменьшается, то сумму данного уменьшения следует признать в составе прибыли или убытка. Однако сумму такого уменьшения следует признать в составе прочего совокупного дохода в размере кредитового остатка по статье «прирост стоимости от переоценки», существующего в отношении указанного актива. Сумма уменьшения, признанная в составе прочего совокупного дохода, снижает сумму, накопленную в составе собственного капитала по статье «прирост стоимости от переоценки».

Износ

Амортизируемая величина актива подлежит систематическому распределению на протяжении срока полезного использования этого актива.

Амортизация актива начинается тогда, когда он становится доступен для использования, т. е. когда его местоположение и состояние позволяют осуществлять его эксплуатацию в режиме, соответствующем намерениям руководства. Амортизация актива прекращается при прекращении признания актива. Начисление амортизации не прекращается в случае простоя актива или изъятия его из эксплуатации, за исключением случаев, когда актив полностью самортизирован. Тем не менее при применении методов амортизации на основе объема выработки сумма амортизационных отчислений может быть нулевой в течение времени, когда производство отсутствует.

Компания выбрала линейный метод начисления амортизации.

Амортизация основных средств по классам представлена следующим образом:

Здания, постройки	20-40 лет
Машины, оборудования	5-10 лет
Производственные линии, робототехника	3-10 лет
Компьютерная техника	1 -5год
Другие основные средства	8-10 лет

Метод амортизации, применяемый в отношении актива, должен анализироваться на предмет возможного пересмотра как минимум по состоянию на дату окончания каждого отчетного года и, в случае значительного изменения предполагавшихся особенностей потребления будущих экономических выгод, получаемых от актива, метод должен быть изменен с целью отражения изменившихся ожиданий.

Обесценение

На каждую отчетную дату предприятие должно оценить, обесценился ли объект основных средств, и если да, то как признать убыток от обесценения.

Прекращение признания

Признание балансовой стоимости объекта основных средств прекращается при выбытии этого объекта или когда никаких будущих экономических выгод от использования или выбытия этого объекта уже не ожидается.

Прибыль или убыток, возникающие в результате прекращения признания объекта основных средств, включаются в состав прибыли или убытка в момент прекращения признания данного объекта.

Прибыль или убыток, возникающие в результате прекращения признания объекта основных средств, определяются как разница между чистыми поступлениями от выбытия, если таковые имеются, и балансовой стоимостью данного объекта.

Нематериальные активы

Нематериальный актив – это идентифицируемый немонетарный актив, не имеющий физической формы.

Такой актив является идентифицируемым, когда он:

(а) является отделимым, т.е. его можно отделить или выделить из предприятия и продать, передать, лицензировать, сдать в аренду или обменять, отдельно или вместе с соответствующими договором, активом или обязательством, или

(б) возникает в результате договорных или других юридических прав, независимо от того, можно ли эти права передавать или отделять от предприятия или от других прав и обязательств.

Нематериальные активы не включают:

- (а) финансовые активы, или
- (б) прав на разработку недр и полезных ископаемых, таких как нефть, природный газ и других подобных невозобновляемых ресурсов.

Предприятие должно признать нематериальный актив в качестве актива только тогда, когда вероятно, что ожидаемые будущие экономические выгоды, относящиеся к этому активу, поступят в предприятие, стоимость актива может быть надежно оценена и сам актив не является результатом затрат, понесенных предприятием в связи с образованием нематериальной статьи.

Предприятие должно оценить вероятность ожидаемых будущих экономических выгод, используя обоснованные и приемлемые допущения, представляющие наилучшие расчетные оценки руководством экономических условий, которые будут существовать на протяжении срока полезного использования актива.

Предприятие должно оценивать нематериальный актив по себестоимости за вычетом любой накопленной амортизации и любого накопленного убытка от обесценения.

Все нематериальные активы должны рассматриваться с учетом имеющегося ограниченного срока полезного использования. Срок полезного использования нематериального актива, являющегося результатом договорных или иных юридических прав, не должен превышать срок действия этих прав, но может быть короче в зависимости от периода, в течение которого предприятие предполагает использовать данный актив.

Если предприятие не в состоянии дать надежную оценку срока полезного использования нематериального актива, то этот срок должен составлять 10 лет.

Амортизация должна быть подсчитана с того момента, когда актив доступен для использования, исходя из следующей полезной службы:

- Компьютерная программа 10 лет
- Лицензии в срок юридически закрепленного права

Остаточная стоимость нематериального актива оценивается нулем, а применяемым методом подсчета амортизации является линейный метод.

Обесценение активов

Обесценение активов происходит тогда, когда балансовая стоимость актива превышает его возмещаемую стоимость.

Обесценение запасов

На каждую отчетную дату предприятие должно проводить оценку запасов на предмет обесценения. Предприятие должно производить такую оценку путем сравнения балансовой стоимости каждой статьи запасов с ее продажной ценой за вычетом затрат на завершение и продажу. Если статья запасов (или группа схожих статей) обесценилась, предприятие должно сократить балансовую стоимость запасов (или группу) по отношению к своей цене продажи за вычетом затрат на завершение и продажу. Такое сокращение представляет из себя потерю от обесценения и немедленно признается в прибыли или убытке.

Если практически невозможно определить продажную цену за вычетом затрат на завершение и продажу для запасов на постатейной основе, предприятие может сгруппировать статьи запасов, относящиеся к одному и тому же ассортименту изделий, имеющие одно и то же предназначение или конечное использование, которые производятся и продаются в одной географической области, для целей оценки обесценения.

Предприятие должно проводить повторную оценку продажной цены за вычетом затрат на завершение и продажу на каждую последующую отчетную дату. Если обстоятельства, ранее вызвавшие обесценение запасов, больше не существуют или когда становится очевидным увеличение продажной цены за вычетом затрат на обесценение из-за изменений экономических условий, предприятие должно реверсировать сумму обесценения (то есть реверсируемая сумма ограничена суммой первоначального убытка от обесценения) таким образом, чтобы новая балансовая стоимость являлась наименьшей из двух величин: себестоимости и пересмотренной продажной цены за вычетом затрат на завершение и продажу.

Обесценение активов, за исключением запасов

Если, и только если возмещаемая стоимость актива меньше, чем его балансовая стоимость, предприятие должно уменьшить балансовую стоимость актива до его возмещаемой суммы. Такое уменьшение называется убытком от обесценения.

Предприятие должно немедленно признавать убыток от обесценения в составе прибыли или убытка, если актив не учитывается в переоцененной стоимости в соответствии с моделью переоценки. Убыток от обесценения переоцененного актива следует рассматривать как уменьшение переоценки.

На каждую отчетную дату предприятие должно оценивать наличие любых признаков, указывающих на возможное обесценение актива. В случае существования любого такого признака предприятие должно произвести оценку возмещаемой стоимости актива. Если признак обесценения отсутствует, то оценку возмещаемой стоимости проводить не требуется.

В случае если невозможно провести оценку возмещаемой стоимости отдельного актива, предприятие должно провести оценку возмещаемой стоимости единицы, генерирующей денежные средства (генерирующая единица), к которой относится актив. Это может быть справедливо, т.к. оценка возмещаемой стоимости требует прогнозирования потоков денежных средств, и иногда отдельный актив самостоятельно не генерирует денежные потоки. Единица, генерирующая денежные средства (генерирующая единица) - наименьшая идентифицируемая группа активов, которая включает в себя актив и генерирует приток денежных средств, в значительной степени независимый от притока денежных средств от других активов или групп активов.

При проверке наличия признаков, указывающих на возможное обесценение актива, предприятие должно, как минимум, рассмотреть следующие признаки:

Внешние источники информации

(а) В течение периода рыночная стоимость актива уменьшилась намного больше, чем ожидалось бы в течение времени или в результате нормального использования.

(б) Значительные изменения, неблагоприятно влияющие на предприятие, произошли в течение периода или ожидаются в ближайшем будущем в технологических, рыночных, экономических или юридических условиях, в которых оперирует предприятие, или на рынке, для которого предназначен актив.

(в) Рыночные процентные ставки или другие рыночные нормы прибыльности инвестиций увеличились в течение периода, и эти увеличения, вероятно, существенно повлияют на ставку дисконтирования, которая используется при расчете стоимости актива от использования, и уменьшат его справедливую стоимость за вычетом затрат на продажу.

(г) Балансовая стоимость чистых активов предприятия больше чем оцененная справедливая стоимость предприятия в целом (т.е. оценка уже могла быть сделана, например, в отношении потенциальной продажи части или всего предприятия).

Внутренние источники информации

(д) Имеются доказательства устаревания или физического повреждения актива.

(е) Существенные изменения в степени или способе использования, или ожидаемого использования актива, неблагоприятно влияющие на предприятие, произошли в течение периода или ожидаются в ближайшем

будущем. Эти изменения включают простаивание актива, планы прекращения или реструктуризации деятельности, которой принадлежит актив, или планы выбытия актива до ранее предполагаемой даты и признание срока полезного использования актива ограниченным, ранее оценивавшегося как неограниченный. (ж) Внутренняя отчетность предоставляет свидетельство того, что текущие или будущие экономические показатели актива хуже, чем предполагалось. В данном контексте экономические показатели включают операционные результаты и потоки денежных средств.

Если существует признак того, что актив может быть обесценен, то это может свидетельствовать о том, что предприятию следует пересмотреть оставшийся срок полезного использования, метод амортизации или остаточную стоимость актива и скорректировать их, даже если не признается никакого убытка от обесценения по данному активу.

Возмещаемая стоимость актива или генерирующая единица являются большей единицей, чем их справедливая стоимость за вычетом расходов на продажу и их ценности использования. В случае если невозможно оценить возмещаемую стоимость отдельного актива, тогда приведенные выше ссылки также применимы к генерирующей единице актива.

Не всегда существует необходимость в определении и справедливой стоимости актива за вычетом расходов на продажу, и ценности использования. Если любая из данных сумм превосходит балансовую стоимость актива, актив не обесценен, что исключает необходимость в оценке другой суммы.

В отсутствие оснований полагать, что ценность использования актива в существенной мере превышает его справедливую стоимость за вычетом расходов на продажу, в качестве возмещаемой стоимости может быть использована справедливая стоимость актива за вычетом расходов на продажу. Это часто бывает справедливо для актива, предназначенного для выбытия.

Справедливая стоимость за вычетом расходов на продажу – это сумма, которую можно выручить от продажи актива, в результате сделки между независимыми, осведомленными и желающими заключить сделку сторонами, минус затраты на выбытие.

Ценность использования — приведенная стоимость будущих денежных потоков, которые предположительно будут получены от актива. Оценка ценности использования актива включает оценка будущего поступления и выбытия денежных средств, связанного с продолжением использования актива и его последующим выбытием, и применение соответствующей ставки дисконтирования по отношению к таким потокам денежных средств в будущем.

В расчетной оценке будущих потоков денежных средств не должны учитываться поступления и выбытия денежных средств в результате финансовой деятельности, и поступления или выплаты, связанные с налогом на прибыль.

Убыток от обесценения признается для генерирующей единицы, только в том случае, если возмещаемая стоимость единицы меньше балансовой стоимости единицы. Убыток от обесценения направляется на уменьшение балансовой стоимости активов генерирующей единицы следующим образом:

(а) сначала на уменьшение балансовой стоимости любого гудвила, отнесенного на генерирующую единицу, и (б) затем на другие активы единицы (группы единиц) пропорционально балансовой стоимости каждого актива в генерирующей единице.

Запасы

Запасы – это активы, предназначенные для продажи в ходе обычной деятельности, находящиеся в процессе производства для такой продажи, или в виде сырья или материалов, предназначенные для использования в производственном процессе или при предоставлении услуг.

Предприятие должно оценивать запасы по наименьшей из двух величин: себестоимости и расчетной продажной цены за вычетом затрат на завершение и продажу.

В себестоимость запасов предприятие должно включать все затраты на приобретение, затраты на переработку и прочие затраты, понесенные в процессе доставки запасов до их настоящего местонахождения и доведения их до настоящего состояния.

Затраты на приобретение запасов включают цену покупки, импортные пошлины и прочие налоги (кроме тех, которые впоследствии возмещаются предприятию налоговыми органами), а также расходы на транспортировку, обработку и другие затраты, непосредственно связанные с приобретением готовой продукции, сырья и услуг. Торговые скидки, дисконты и прочие аналогичные статьи вычитаются при определении затрат на приобретение.

В себестоимость запасов не включают такие расходы как сверхнормативные потери сырья, затраченного труда или прочих производственных затрат, затраты на хранение, за исключением случаев, когда они необходимы в производственном процессе для перехода к следующему его этапу, административные накладные расходы, которые не связаны с доставкой запасов до их настоящего местонахождения и доведением их до настоящего состояния, затраты на продажу.

Поставщики услуг запасы оценивают по себестоимости производства. Такая себестоимость главным образом включает затраты на оплату труда и прочие затраты на персонал, непосредственно участвующий в предоставлении услуг, в том числе контролирующий персонал, а также соответствующие накладные расходы. Затраты на оплату труда и прочие затраты на торговый и общий административный персонал в себестоимость запасов не включаются, а признаются как расходы в периоде их возникновения. Себестоимость запасов поставщика услуг не включает нормы прибыли или косвенные накладные расходы, которые часто включаются в цены поставщика услуг.

Организация измеряет стоимость запасов по формуле «первый вход — первый выход» (FIFO).

Предприятие на каждую отчетную дату должно определить, обесценились ли запасы, т.е. балансовая стоимость не может быть возмещена в полном объеме (например, по причине повреждений, устаревания или снижающихся продажных цен). В случаях, когда статья (или группа статей) запасов обесценилась, предприятие должен оценивать запасы по их продажной цене за вычетом затрат на завершение и продажу и признать убыток от обесценения.

Затраты по займам

Затраты по займам – это процентные и другие расходы, понесенные предприятием в связи с получением заемных средств. Затраты по займам включают:

- (а) процентные расходы, рассчитываемые по методу эффективной ставки процента
- (б) финансовые расходы в отношении финансовой аренды
- (в) курсовые разницы, возникающие в результате получения займов в иностранной валюте в той мере, в какой они считаются корректировкой затрат на выплату процентов.

Предприятие должно признать все затраты по займам как расход в составе прибыли или убытка того периода, в котором они понесены.

Аренда

Аренда классифицируется как финансовая, если в ее рамках происходит передача практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом. Аренда классифицируется как операционная, если в ее рамках не происходит передачи практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом.

Классификация аренды в качестве финансовой или операционной зависит от содержания операции, а не от формы договора.

Арендатор должен признавать арендные платежи по операционной аренде (за исключением затрат на услуги, такие, как страхование и обслуживание) в качестве расходов на прямолинейной основе за исключением случаев, когда другой систематический подход обеспечивает более адекватное отражение графика получения выгод пользователем, даже если платежи производятся на иной основе или выплаты

арендодателю структурируются таким образом, чтобы увеличиваться в соответствии с ожидаемой общей инфляцией (основываясь на опубликованных показателях и статистике), для того чтобы компенсировать арендодателю ожидаемое увеличение инфляционных издержек.

Арендодатель должен представлять активы, переданные в операционную аренду, в своем отчете о финансовом положении в соответствии с характером такого актива.

Арендодатель должен признавать затраты, в том числе амортизацию, понесенные при получении арендного дохода, в качестве расходов. Политика начисления амортизации по сданным в аренду амортизируемым активам должна соответствовать нормальной амортизационной политике арендодателя для аналогичных активов.

Субсидии

Государственная субсидия – это государственная помощь в форме передачи предприятию ресурсов в обмен на выполнение в прошлом или в будущем определенных условий, относящихся к операционной деятельности предприятия.

К государственным субсидиям не относятся такие формы государственной помощи, которые не могут быть обоснованно оценены, а также такие операции с участием государства, которые не отличаются от обычных торговых операций предприятия.

Предприятие должно признавать государственные субсидии следующим образом:

- (а) Субсидии, которые не предусматривают выполнение получателем определенных условий в будущем, признаются в доходе тогда, когда получены поступления по субсидиям.
- (б) Субсидии, которые предусматривают выполнение получателем определенных условий в будущем, признаются в доходе только тогда, когда выполнены такие условия.
- (в) Субсидии, полученные до того, как критерии признания дохода будут выполнены, признаются как обязательства.

Выручка

Выручка организации поступает от продажи продукции (производимой как самим предприятием с целью продажи, так и купленной для перепродажи), предоставление услуг, договоры на строительство, по которым предприятие является подрядчиком, использование другими сторонами активов предприятия, приносящих процентный доход, роялти и дивиденды,

Выручка от прочих операций учитываются как прочие доходы (договоры аренды, дивиденды и прочие доходы от инвестиций, которые учитываются согласно методу долевого участия, изменения справедливой стоимости финансовых активов и финансовых обязательств или их выбытие, изменения справедливой стоимости инвестиционного имущества, первоначальное признание и изменение справедливой стоимости биологических активов, относящихся к сельскохозяйственной деятельности).

Предприятие должно оценивать выручку по справедливой стоимости возмещения, полученного или подлежащего получению. Справедливая стоимость возмещения, полученного или подлежащего получению, должна быть за вычетом суммы любых торговых скидок, скидок за досрочное погашение и оптовых скидок, предоставляемых предприятием.

Предприятие должно включать в выручку только валовые поступления экономических выгод, полученные и подлежащие получению предприятием от его имени. Предприятие должно исключать из выручки все суммы, полученные в пользу третьих сторон, такие, как налоги с продаж, налоги на товары и услуги и налоги на добавленную стоимость. При работе по агентским соглашениям предприятие должно включать в выручку только сумму комиссионных вознаграждений. Суммы, полученные от имени принципала, не являются выручкой предприятия.

Предприятие не должно признавать выручку, когда товары или услуги обмениваются на товары или услуги, аналогичные по характеру и стоимости, или когда товары или услуги обмениваются на товары или услуги, не являющиеся аналогичными по характеру и стоимости, но операция обмена лишена коммерческой сущности.

Предприятие должно признавать выручку тогда, когда товары будут проданы или услуги обменены на товары или услуги, не являющиеся аналогичными по характеру и стоимости, в имеющей коммерческую сущность операции.

Предприятие должно признавать выручку от продажи товаров, когда удовлетворяются все перечисленные ниже условия:

- (а) предприятие передало покупателю значительные риски и выгоды, связанные с правом собственности на товар.
- (б) предприятие больше не участвует в управлении в той степени, которая обычно ассоциируется с правом собственности, и не сохраняет контроль над проданными товарами.
- (в) сумма выручки может быть надежно оценена.
- (г) существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные с операцией, будут получены предприятием.
- (д) понесенные или ожидаемые затраты, связанные с операцией, могут быть надежно оценены.

Предприятие не признает выручку, если оно сохраняет значительные риски, связанные с правом собственности.

Когда результат операции, предполагающей оказание услуг, может быть надежно оценен, предприятие должно признать выручку, связанную с операцией, с учетом стадии завершенности операции на конец отчетного периода (данный метод иногда называется методом процента выполнения). Результат операции может быть рассчитан надежно, если выполняются все следующие условия:

- (а) сумма выручки может быть надежно оценена.
- (б) существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные с операцией, будут получены предприятием.
- (в) стадия завершенности операции по состоянию на конец отчетного периода может быть надежно оценена.
- (г) затраты, понесенные для осуществления операции и затраты, необходимые для ее завершения, могут быть надежно оценены.

Если результат договора на строительство может быть надежно оценен, то предприятие должно признать выручку и затраты по договору, связанные с договором на строительство, в качестве выручки и расходов, соответственно, исходя из стадии завершенности работ по договору на конец отчетной периода (данный метод часто называют методом процента выполнения). Для надежной оценки результатов требуется надежная оценка стадии завершенности, будущих затрат и собираемости сумм по выставленным счетам.

События после окончания отчетного периода

События после окончания отчетного периода – это события, как благоприятные, так и неблагоприятные, которые происходят в период между окончанием отчетного периода и датой утверждения финансовой отчетности к выпуску. Различают два типа таких событий:

- (а) события, подтверждающие условия, существовавшие на отчетную дату (корректирующие события после окончания отчетного периода), и
- (б) события, свидетельствующие об обстоятельствах, возникших после окончания отчетного периода (некорректирующие события после окончания отчетного периода).

К событиям после окончания отчетного периода относятся все события вплоть до даты утверждения финансовых отчетностей к выпуску, даже если они произошли после опубликования данных о прибыли компании или другой выборочной финансовой информации.

Предприятие должно корректировать суммы, признанные в финансовой отчетности, включая соответствующие раскрытия, для отражения корректирующих событий (урегулирование судебного спора, состоявшееся после окончания отчетного периода, в ходе которого подтвердился факт наличия у предприятия существующей обязанности на отчетную дату, получение информации после окончания отчетного периода, свидетельствующей либо об обесценении актива по состоянию на отчетную дату, либо о необходимости корректировки ранее признанного в отчетности убытка от обесценения данного актива, определение после окончания отчетного периода стоимости активов, приобретенных до окончания отчетного периода, или поступлений от продажи активов, проданных до окончания отчетного периода, обнаружение фактов мошенничества или ошибок) после окончания отчетного периода.

Предприятие не должно корректировать суммы, признанные в финансовой отчетности, для отражения некорректирующих событий после окончания отчетного периода.

Если предприятие объявляет дивиденды владельцам долевых инструментов после окончания отчетного периода, предприятие не должно признавать эти дивиденды в качестве обязательства на конец отчетного периода. Сумма дивидендов может быть представлена как отдельный элемент нераспределенной прибыли на конец отчетного периода.

Раскрытие информации о связанных сторонах

Связанная сторона — это физическое лицо или предприятие, которое относится к предприятию, подготавливающее свою финансовую отчетность (отчитывающееся предприятие).

Лицо или близкий родственник семьи этого лица является связанным с отчитываемым предприятием, если это лицо входит в состав старшего руководящего персонала отчитываемого предприятия или материнского предприятия отчитываемого предприятия, имеет контроль над отчитываемым предприятием, или осуществляет совместный контроль или имеет значительное влияние над отчитываемым предприятием.

Предприятие является связанным с отчитываемым предприятием, если соблюдаются любое из следующих условий:

- (а) предприятие и отчитываемое предприятие относятся к одной и той же группе (это означает, что материнское предприятие, дочернее предприятие и другое дочернее предприятие одного материнского предприятия является связанным с другими предприятиями).
- (б) предприятие является ассоциированным или совместным предприятием другого предприятия (или члена группы, к которой относится другое предприятие).
- (в) оба предприятия являются совместными предприятиями третьего предприятия.
- (г) предприятие является совместным предприятием третьего предприятия, и другое предприятие является ассоциированным предприятием третьего предприятия.
- (д) предприятие является планом вознаграждений по окончании трудовой деятельности для вознаграждений работникам либо отчитываемого предприятия, либо предприятия, связанного с отчитываемым предприятием. Если отчитываемое предприятие само по себе является этим планом, то работодатели, финансирующие эти вознаграждения, также относятся к этому плану.
- (е) предприятие контролируется или совместно контролируется связанным лицом.
- (ж) предприятие или любой член группы, частью которой является эта организация, предоставляет услуги ключевого управленческого персонала отчитываемому предприятию или материнскому предприятию отчитываемого предприятия.
- (з) лицо, имеющее контроль или совместный контроль над отчитываемой организацией, оказывает на нее значительное влияние, член старшего руководящего персонала предприятия или материнского предприятия.

При рассмотрении каждого случая отношений, предприятие должно оценивать сущность таких отношений, а не только их юридическую форму.

Вознаграждения работникам

Вознаграждения работникам - все формы возмещения, которые предприятие предоставляет работникам в обмен на оказанные ими услуги, включая директоров и руководство. Вознаграждения работникам должны быть одного из следующих четырех типов:

- (а) краткосрочным вознаграждениям работникам, которые являются вознаграждениями работникам (за исключением выходных пособий), подлежащие выплате в полном объеме в течение двенадцати месяцев после окончания периода, в котором работники оказали соответствующие услуги.
- (б) вознаграждениям по окончании трудовой деятельности, которые являются вознаграждениями работникам (за исключением выходных пособий), подлежащими выплате по окончании трудовой деятельности.
- (в) прочим долгосрочным вознаграждениям работникам, которые являются вознаграждениями работникам (за исключением вознаграждений по окончании трудовой деятельности и выходных пособий), задолженность по выплате которых не возникает в полном объеме в течение двенадцати месяцев после окончания периода, в котором работники оказали соответствующие услуги.
- (г) выходным пособиям, являющимся подлежащими выплате вознаграждениями работникам в результате решения предприятия расторгнуть трудовое соглашение с работником до достижения им пенсионного возраста или решения работника об увольнении по собственному желанию при сокращении штатов в обмен на такого рода вознаграждения.

Предприятие должно признавать затраты, связанные со всеми вознаграждениями работникам, на которые работники получили право в результате предоставления услуг предприятию в течение отчетного периода в качестве обязательства, после вычета сумм, которые были выплачены непосредственно работникам или в виде взносов в фонд вознаграждений работникам. Если сумма уплаченного взноса превышает сумму обязательства, причитающегося за услуги, оказанные до отчетной даты, предприятие должно признать это превышение в качестве актива в той части, в какой эта предоплата приведет к сокращению будущих платежей или возврату денежных средств или в качестве расхода, за исключением случаев, когда расходы должны быть признаны как часть себестоимости актива такого как запасы или основные средства.

Краткосрочные вознаграждения работникам включают заработная плата рабочим, служащим и взносы на социальное обеспечение, краткосрочные оплачиваемые отсутствия на работе (такие как ежегодный оплачиваемый ежегодный отпуск и оплачиваемый отпуск по болезни) в случаях, когда отсутствия предполагаются в течение двенадцати месяцев после окончания периода, в котором работники предоставляли соответствующие услуги, участие в прибыли и премии, подлежащие выплате в течение двенадцати месяцев после окончания периода, в котором работники оказали соответствующие услуги; и вознаграждения в неденежной форме (такие как медицинское обслуживание, обеспечение жильем и автотранспортом, предоставление товаров или услуг бесплатно или по льготной цене) для занятых в настоящее время работников.

Предприятие может оплачивать работникам отсутствие на работе по различным причинам, примеры включают годовые отпуска и отпуска по болезни. Некоторые краткосрочные оплачиваемые отсутствия могут накапливаться, они могут переноситься на будущие периоды и могут быть использованы в будущих периодах, если работник не полностью использовал право на них в текущем периоде. Примеры включают годовые отпуска и отпуска по болезни. Предприятие должно признавать ожидаемые затраты по накапливаемым оплачиваемым отсутствиям на работе по мере оказания работниками услуг, которые увеличивают их права в отношении использования будущих оплачиваемых отсутствий на работе. Предприятие должно оценивать ожидаемые затраты на оплату накапливаемых оплачиваемых отсутствий на работе как дополнительную сумму, которую оно предполагает выплатить работнику за неиспользованные отсутствия на работе, накопленные на конец отчетного периода. Предприятие должно представлять эту сумму в качестве текущего обязательства на отчетную дату.

Предприятие должно признавать ожидаемые затраты, связанные с участием в прибыли и премиальных выплат, только в случае, если предприятие на текущий момент имеет юридическое обязательство либо обязанность, обусловленную сложившейся практикой производить такие выплаты в связи с прошлыми событиями (это означает, что у предприятия нет никакой реальной альтернативы, кроме как произвести выплаты), и обязательство может быть надежно оценено.

Вознаграждения по окончании трудовой деятельности включают, например пенсионные выплаты, такие как пенсии, и прочие вознаграждения по окончании трудовой деятельности, такие как страхование жизни и медицинское обслуживание по окончании трудовой деятельности.

Предприятие должно признавать взнос, подлежащий уплате за период:

- (а) в качестве обязательства после вычета всех уже выплаченных сумм. Если выплаты взносов превышают сумму взносов, причитающуюся к оплате за услуги, оказанные до отчетной даты, предприятие должно признать это превышение в качестве актива.
- (б) в качестве расхода, за исключением случаев, когда требуется, чтобы стоимость признавалась как часть стоимости активов, таких как запасы или основные средства.

К прочим долгосрочным вознаграждениям работникам относятся долгосрочные оплачиваемые отсутствия на работе, такие как оплачиваемый отпуск для работников, имеющих большой стаж работы, или творческий отпуск, прочие вознаграждения за выслугу лет, долгосрочные пособия по нетрудоспособности, участие в прибыли и премии, подлежащие выплате через двенадцать месяцев или более после окончания периода, в котором работники предоставили соответствующие услуги, отсроченная компенсация, выплаченная через двенадцать месяцев или более после окончания периода, в котором она была заработана.

Предприятие должно признать задолженность по прочим долгосрочным вознаграждениям работникам, оцененную на основе приведенной стоимости обязательств по пенсионному плану с установленными выплатами на отчетную дату, за вычетом справедливой стоимости на отчетную дату активов плана (если таковые имеются), которые непосредственно предназначены для исполнения обязательств.

Предприятие должно признать изменение задолженности как стоимость прочих долгосрочных вознаграждений работникам в течение периода.

Налог на прибыль

Налог на прибыль включает все национальные и зарубежные налоги, взимаемые с налогооблагаемой прибыли. Налог на прибыль также включает налоги, удерживаемые у источника и уплачиваемые дочерним, ассоциированным предприятием или совместной деятельностью с сумм, распределяемых в пользу отчитывающегося предприятия.

Учета налога на прибыль требует, чтобы предприятие учитывало настоящие и будущие налоговые последствия операций и других событий, которые были отражены в финансовой отчетности. Эти признанные суммы налогов включают в себя текущий налог и отложенный налог. Текущий налог — это налог, подлежащий уплате (подлежащий возврату) в отношении налогооблагаемой прибыли (налогового убытка) для текущего периода или прошлых периодов. Отложенный налог — это налог, подлежащий уплате или возмещению в будущих периодах, обычно в результате возмещения или погашения предприятием его активов и обязательств по их текущей балансовой стоимости, а также налоговое последствие от переноса текущих неиспользованных налоговых убытков и налоговых кредитов на будущие периоды.

Признание и оценка текущего налога

Предприятие должно признавать текущие налоговые обязательства в отношении налогооблагаемой прибыли за текущие и прошлые периоды. Если уже оплаченная сумма в отношении текущего и прошлого периодов превышает сумму, подлежащую выплате за эти периоды, то предприятие должно признавать величину превышения в качестве текущего налогового актива.

Предприятие должно признавать текущий налоговый актив в размере выгоды налогового убытка, который может быть перенесен на прошлый период для возмещения уплаченного налога за предыдущий период.

Предприятие должно оценивать текущее налоговое обязательство (актив) в размере суммы, которую предполагается уплатить (возместить), с использованием ставок налога и налогового законодательства, действующих или, по существу, действующих на отчетный период. Предприятие должно рассматривать налоговые ставки как по существу принятые, если будущие события, предусмотренные процессом принятия, исторически не повлияли на исход и маловероятно, что повлияют.

Признание отложенного налога

Признание актива или обязательства подразумевает, что отчитывающаяся организация рассчитывает возместить или погасить балансовую стоимость этого актива или обязательства. Если существует вероятность того, что возмещение или погашение этой балансовой стоимости приведет к большему (меньшему) будущему налоговому платежу, чем было бы в случае, если бы возмещение или погашение не имели налоговых последствий, то этот раздел требует, чтобы организация признала отложенное налоговое обязательство (отложенный налоговый актив) за некоторыми ограниченными исключениями. Если предприятие планирует возмещать балансовую стоимость актива или погасить балансовую стоимость обязательства, не учитывая налогооблагаемую прибыль, то отложенный налог не возникает в отношении этого актива или обязательства.

Предприятие должно признавать отложенный налоговый актив или обязательство по налогу, подлежащий возмещению или уплате в будущих периодах в результате прошлых операций или событий. Такой налог возникает в результате разницы между суммами, признанными в отношении активов и обязательств предприятия в отчете о финансовом положении и признанием этих активов и обязательств налоговыми органами, а также переносом неиспользованных текущих налоговых убытков и налоговых кредитов на будущий период.

Налоговую базу актива равную сумме, которая бы подлежала вычету при определении налогооблагаемой прибыли, если балансовая стоимость актива была возмещена путем продажи на конец отчетного периода. Если возмещение актива в результате продажи не увеличивает налогооблагаемую прибыль, то налоговая база, считается равной балансовой стоимости.

Налоговой базой обязательства является его балансовая стоимость за вычетом любой суммы, которая будет вычтена из обязательства для целей налогообложения в будущих периодах. В случае выручки, полученной в форме предоплаты, налоговая база возникшего обязательства равна его балансовой стоимости за вычетом любых сумм выручки, которые не будут облагаться налогом в будущих периодах.

Некоторые статьи имеют налоговую базу, но не признаются как активы или обязательства в отчете о финансовом положении.

Временные разницы – это разница между балансовой стоимостью актива или обязательства, признанной в отчете о финансовом положении, и его налоговой базой.

Предприятие должно признавать отложенное налоговое обязательство в отношении всех временных разниц, за исключением отложенных налоговых обязательств, связанной с первоначальным признанием гудвила или от первоначального признания актива или обязательства по сделке, не являющейся объединением бизнеса, на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток).

Некоторые временные разницы возникают, когда доходы или расходы включаются в бухгалтерскую прибыль за один период и в налогооблагаемую прибыль за другой период.

Отложенные налоговые активы должны признаваться в отношении всех вычитаемых временных разниц в той мере, в какой существует вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, взамен которой может быть использована вычитаемая временная разница, за исключением отложенных налоговых активов,

возникающих от первоначального признания актива или обязательства по сделке, не являющейся объединением бизнеса, на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток).

Восстановление вычитаемых временных разниц приводит к вычетам при определении налогооблагаемой прибыли будущих периодов. Считается, что наличие налогооблагаемой прибыли, против которой можно зачесть вычитаемую временную разницу, является вероятным, когда в достаточном объеме имеются налогооблагаемые временные разницы, относящиеся к одному и тому же налоговому органу и к одной и той же организации, операции которой облагаются налогом, которые, как ожидается, будут восстановлены в том же периоде, в котором ожидается восстановление вычитаемой временной разницы, или в периодах, на которые может быть перенесен из предыдущих или последующих периодов налоговый убыток, в отношении которого был признан отложенный налоговый актив.

Отложенный налоговый актив должен признаваться в отношении перенесенных на будущие периоды неиспользованных налоговых убытков и неиспользованных налоговых льгот в той мере, в которой является вероятным наличие будущей налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть эти неиспользованные налоговые убытки и неиспользованные налоговые льготы. При оценке вероятности наличия налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть неиспользованные налоговые убытки или неиспользованные налоговые льготы, организация принимает во внимание следующие критерии:

- (а) имеются ли у этой организации в достаточном объеме налогооблагаемые временные разницы, относящиеся к тому же самому налоговому органу и к той же самой организации, операции которой облагаются налогом, которые приведут к возникновению налогооблагаемых сумм, против которых можно будет зачесть неиспользованные налоговые убытки или неиспользованные налоговые льготы до истечения срока их действия; (б) является ли вероятным возникновение у этой организации налогооблагаемой прибыли до того, как истечет срок действия неиспользованных налоговых убытков или неиспользованных налоговых льгот;
- (с) являются ли неиспользованные налоговые убытки следствием идентифицируемых причин, повторное возникновение которых маловероятно; и
- (д) имеются ли у организации возможности налогового планирования, которые приведут к образованию налогооблагаемой прибыли в том периоде, в котором можно будет зачесть неиспользованные налоговые убытки или неиспользованные налоговые льготы.

В той мере, в которой наличие налогооблагаемой прибыли, против которой можно будет зачесть неиспользованные налоговые убытки или неиспользованные налоговые льготы, не является вероятным, отложенный налоговый актив не признается.

Организация не должна дисконтировать текущие и отложенные налоговые активы, и обязательства.

Предприятие должно признавать расход по налогу в том же компоненте итого совокупного дохода (т.е. от продолжающейся деятельности, прекращенной деятельности или прочего совокупного дохода) или капитала, как операцию или другое событие, которое привело к расходу по налогу.

3, Выручка

	2021	2020
От продаж продукции	41,483	50,995
От оказания услуг	448,894	356.844
		407,839

Прочие операционные доходы

	2021	2020
От продажи запасов	-	191
Списание кредиторской задолженности	-	2,008
Прочие	1	165
	<u>1</u>	<u>2,364</u>

Предприятие имеет пятилетнюю долгосрочную программу инвестиционного развития (программа на последние 2021-2025 годы утверждена Советом директоров Общества протоколом №76 от 28.06.2021). Согласно действующему уставу и программу инвестиционного развития, основным источником дохода компании является разработка и производство электронно-электрической продукции, производство офисной и другой металлической мебели, однако в силу ряда обстоятельств (COVID-19, 44-дневная война, экономический кризис и др.) предприятие не может работать на полную мощность. В связи с этим компания сдала в аренду некоторые площади, от которых формируется основная часть дохода.

4. Себестоимость

	2021	2020
от продажи продукции	243,621	129,055
от предоставления услуг	130,426	199,062
	<u>374,047</u>	<u>328,117</u>

5. Расходы по сбыту

	2021	2020
Расходы по износу основных средств	1,330	1,449
Расходы по маркетингу и рекламе	111	471
Расходы по транспорту и страхованию	498	-
	<u>1,939</u>	<u>1,920</u>

6. Административные расходы

	2021	2020
Возмещения сотрудникам	103,149	96,529
Расходы по восстановлению, износа основных средств	19,325	21,768
Офисные и коммуникационные расходы	29,250	26,860
Аудиторские и консалтинговые расходы	1,000	1,083
Расходы от некомпенсируемых налогов	6,794	7,422
Аренда машин и обслуживание	4,624	6,598
Банковские, страховальные расходы	169	112
Другое	6,276	3,515
	<u>170,587</u>	<u>163,887</u>

7. Прочие операционные расходы

	2021	2020
Расходы от отчуждения других припасов	125	171
Расходы от износа других основных средств	60,305	17,815
Ликвидация основных средств	-	5,913
Убытки из-за недостатков и от порчи	6,592	9,972
Расход по линии резерва неоплаченного отпуска	4,990	-
Судебные издержки	-	84
Штрафы и пени	486	12
Расходы от обмена валюты	-	607
Другое	1,250	1,422
	<u>73,748</u>	<u>35,996</u>

8. Финансовые доходы/(расходы)

	2021	2020
Процентный доход от депозитных вложений	6,591	1,507
Процентные расходы от заемов	(11,028)	(10,812)
	<u>(4,437)</u>	<u>(9,305)</u>

9. Другая выгода (ущерб)

2020	Доход	Расход	Прибыль (убыток)
От разницы обменного курса иностранной валюты	5,524	(40,194)	(34,670)
От ликвидации основных средств	120,822	(10,970)	109,852
	<u>126,346</u>	<u>(51,164)</u>	<u>75,182</u>
2021			
От разницы обменного курса иностранной валюты	32,819	(4,347)	28,472
От ликвидации основных средств	120,109	(591)	119,518
	<u>152,928</u>	<u>(4,938)</u>	<u>147,990</u>

10. Денежные средства

	2021	2020
Касса в национальной валюте	2	407
Денежные средства на расчетных счетах	19,828	154,106
Депозит на расчетных счетах	171,296	41,470
	<u>191,126</u>	<u>195,983</u>

Денежные ограничения отсутствуют.

На конец отчетного периода компания имеет четыре депозитных договора с ОАО «Арагатбанк», два из которых в драмах с процентной ставкой 9% годовых (008УЧ-21Q, 233УЧ-21Q), а два других в долларах с процентной ставкой 4,65% годовых (164УЧ-21Q, 165УЧ-21Q).

Драм РА

	Договор	Ставка	Валюта	Сумма	Начисленные процент	Предоставлено	Погашение
1	008УЧ-21Q	9	AMD	41,751,797	185,309	14.01.2021	15.01.2024
2	233УЧ-21Q	9	AMD	19,235,464	56,916	18.10.2021	17.10.2024
				60,987,261	242,225		
3	165УЧ-21Q	4.65	USD	25,813.48	103.92	28.07.2021	29.07.2024
4	164УЧ-21Q	4.65	USD	203,928.85	13.15	28.07.2021	29.07.2024
				229,742.33	117.07		

11. Торговые и прочие дебиторские долги

	2021	2020
От продажи товаров, продукции	1,883	6,349
От предоставления услуг	31,015	34,524
От выплаченных предоплат	113	277
От предоплаты по линии заработной платы	3,086	2,558
Другое	135	28
	<u>36,232</u>	<u>43,736</u>

12. Товарно-материальные запасы

	2021	2020
Сырье, материалы	33,008	39,408
Топливо	623	868
Незавершенное производство работ	11,833	-
Готовая продукция	11,090	13,143
Другое	2,047	982
	<u>58,601</u>	<u>54,401</u>

13. Основные средства

000, драм	Здания	Структуры	Передающие устройства	Машины и оборуд.	Трансп. средства	Пронзв. имущ., хоз. имущ., инстр.	Другие основ. средства	Земел. участки	Итого
Изначальная/переоцененная стоимость									
01 января 2020г.	10,403,840	40,576	3,897	535,755	15,375	18,571	99,910	1,742,442	12,859,699
Прибавление	-	-	-	-	-	639	1,535	-	2,174
Выбытие	-	-	-	(15,685)	-	(155)	(289)	(94,655)	(110,784)
Прирост/уменьшение стоимости от переоценки	-	-	-	-	-	-	-	(28,513)	(28,513)
Реклассификация	(8,982)	-	-	8,982	-	-	-	-	-
31 декабря 2020г.	10,394,191	40,576	3,897	529,052	15,375	19,055	101,156	1,619,274	12,722,576
Прибавление	-	-	1,725	7	4,500	113	611	-	6,956
Выбытие	-	-	-	-	(756)	-	(54)	(117,405)	(118,215)
Прирост/уменьшение стоимости от переоценки	-	-	-	-	-	-	-	31,219	(31,219)
31 декабря 2021г.	10,394,191	40,576	5,622	529,059	19,119	19,168	101,713	1,533,088	12,642,536
Накопленный износ									
01 января 2020г.	694,152	13,585	411	311,108	6,966	12,177	47,409	-	1,085,808
Годовой износ	299,462	1,892	-	3,362	410	1,021	8,974	-	315,121
Износ по выбывшим объектам	(30)	-	-	(2,487)	-	(90)	(195)	-	(2,802)
Реклассификация	(649)	-	-	649	-	-	-	-	-
31 декабря 2020г.	992,935	15,477	411	312,632	7,376	13,108	56,188	-	1,398,127
Годовой износ	302,572	1,893	74	19,661	573	1,339	5,056	-	331,168
Износ по выбывшим объектам	-	-	-	7	(756)	-	(4)	-	(753)
31 декабря 2021г.	1,295,507	17,370	485	332,300	7,193	14,447	61,240	-	1,728,542
Остаточная стоимость									
31 декабря 2020г.	9,401,256	25,099	3,486	216,420	7,999	5,947	44,968	1,619,274	11,324,449
31 декабря 2021г.	9,098,684	23,206	5,137	196,759	11,926	4,721	40,473	1,533,088	10,913,994

В оценках бухгалтерского учета не были изменения.

Залог

В праве собственности на основные средства ограничений нет.

Другое

Изначальная стоимость пока еще находящихся в использовании, но полностью изношенных основных средств составляет 223,583 тысяч драмов по состоянию на 31.12.2020г. и 261,400 тысяч драмов по состоянию на 31.12.2021г.

Договорных обязательств по приобретению основных средств не имеется.

13.1 Переоценка

Все группы основных средств Компании отражаются по переоцененной стоимости. Последняя полная переоценка произведена 3 декабря 2013 года квалифицированными оценщиками ООО «Титан-Оптимум» с соответствующими профессиональными заключениями.

Квалифицированные оценщики ООО «Титан-Оптимум» 21.06.2021года провели частичную оценку земель для отчуждения последнего, в частности, Раффи 111/36, Раффи 111/37, по результатам которого были даны соответствующие профессиональные заключения.

В отчетном году компания пересмотрела прирост стоимости от переоценки основных средств учитывая:

- а) текущая балансовая стоимость основных средств и коэффициент роста стоимости от переоценки;
- б) сумма налоговой стоимости основных средств.

14. Отложенные налоговые активы

Движение отложенных налоговых активов представлено ниже:

	2021	2020
	4,103	4,960
Возмещения (компенсации работникам)	898	(857)
Остаток на конец года	5,001	4,103

В статье «Возмещения (компенсации работникам)» временная разница возникла по линии накапливаемых компенсируемых отсутствий сотрудников.

Не имеется каких-либо вычитаемых временных разниц и неиспользованных налоговых дисконтов, для которых в отчете о финансовом состоянии не был признан какой-либо отложенный налоговый актив.

15. Кредиты и займы

	2021	2020
Погашение	(197,791)	(223,787)
Проценты	11,028	10,812
Курсовые разницы	(32,253)	34,695
	<u>291,026</u>	<u>510,042</u>
В том числе		
Не текущий	-	-
Текущий	<u>291,026</u>	<u>510,042</u>

26-го декабря 2016 г. между Компанией и ЗАО МТС Армения (далее - заимодатель) был заключен договор о предоставлении займа, согласно которому заимодатель выдал ЗАО РАО МАРС сумму в размере 1,269,506 долларов США. Договор действителен до 31-го декабря 2021 г. с условием выплаты 2% годовой ставки.

26-го сентября 2019г. между Компанией и Ситроникс Армения ЗАО (далее - заимодатель) был заключен договор о предоставлении займа, согласно которому заимодатель выдал ЗАО РАО МАРС сумму в размере 5,000,000 российских рублей. Договор действителен до 31 августа 2029 года, с годовой оплатой 7,25%.

На протяжении 12-и месяцев, предшествующих подотчетной дате, Компания, возможно, выполнит незапланированные погашения займов, исходя из операционной необходимости.

Таким образом, достоверное предусматривание по линии займов ожидаемых потоков денежных средств, по которым не дисконтируются подобные займы, невозможно.

16. Торговые и другие кредиторские долги

	2021	2020
Торговые кредиторские долги	6,476	8,337
Обязательство по линии заработной платы	16,676	18,665
Обязательство по налогам	58,042	65,103
От полученных предоплат	98,228	158,760
Резерв от неоплаченного отпуска	27,782	22,792
	<u>207,204</u>	<u>273,657</u>

17. Собственный капитал

Собственный капитал (чистые активы) сформулирован из правового капитала (выпущенного и распределенного (выплаченного) капитала), нераспределенной прибыли (ущерба), включая финансовый результат подотчетного года (временного периода) и рост стоимости от переоценки не текущих материальных активов.

Уставный капитал

Уставный капитал Компании составляет 753,740 тысяч драмов / номинальная стоимость одной акции 10 тыс. драмов РА/. Все акции Компании оплачены и принадлежат РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом.

	Количество акций на 31.12.2021г.	Количество акций на 31.12.2020г.
РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом	75,374	75,374

18. Налог на прибыль

	2021	2020
Прибыль (ущерб), сумма признанного налога на прибыль,	(59,723)	(39,846)
В том числе :		
по линии текущего налога	(60,621)	(38,989)
по линии о отложенного налога	898	(857)
Сопоставление в цифрах средней действующей налоговой ставки и применяемой налоговой ставки	2021	2020
Применяемая налоговая ставка	18%	18%
Прибыль (ущерб) до налогообложения	13,610	(53,840)
Текущий налог	60,621	38,989
Несокращающиеся расходы/не облагаемые налогом доходы	58,180	346,447
Налогооблагаемая прибыль (ущерб)	336,783	216,604
Средняя действующая налоговая ставка	445,42%	(72,42%)

19. Отложенный налог

Движение отложенных налоговых обязательств представлено ниже:

	2021	2020
Остаток на начало года	2,024,238	2,334,397
Изменения в основных средствах	(72,011)	(310,159)
Баланс на конец года	1,952,227	2,024,238

Не имеется каких-либо сокращающихся (исключающихся) временных разниц и неиспользованных налоговых дисконтов, для которых в отчете о финансовом состоянии не был признан какой-либо отсроченный налоговый актив.

20. Другие открытия

Цели и политика по управлению финансовыми рисками

Основные финансовые обязательства компании включают заемы, торговые и другие кредиторские долги. Основной целью финансовых обязательств является финансирование операций Компании. Компания имеет торговые и другие дебиторские долги, денежные средства, возникающие во время операционной деятельности.

Компания подчиняется долговым, реализованным и рыночным рискам. Руководство Компании контролирует процесс управления рисками. Компания не хеджирует подчинение этим рискам.

Долговой риск

Риском является то, что одна сторона финансового инструмента причинит финансовую потерю другой стороне по причине невыполнения своих обязательств. Компания подчиняется долговому риску в зависимости от операционной деятельности (в основном, торговые дебиторские долги).

Управление долговым риском по линии продаж осуществляется бухгалтерией. По линии дебиторских долгов выполняется регулярный мониторинг. По состоянию на каждую подотчетную дату выполняется проверка обесценения для покупателя (недобор) на индивидуальной основе. Подсчеты устанавливаются на основе фактически понесенных в прошлом ущербов. Страхование для долгов не требуется. Максимальным подчинением долговому риску является балансовая стоимость финансовых активов по состоянию на подотчетную дату. Концентрация риска торговых дебиторских долгов имеет низкую оценку.

Риск реализации

Риском является то, что Компания столкнется со сложностями при выполнении своих обязательств, которые будут погашены посредством предоставления денежного средства или другого финансового актива. Компания выполняет контроль по отношению к риску дефицита денежных средств, используя инструмент планирования продолжительного реализации.

Балансовые стоимости всех финансовых обязательств равны недисконтным договорным выплатам.

Ниже приводится обзорная информация по погашению финансовых обязательств, основанная на беспроцентных договорных выплатах.

31.12.2021г.	До востребования	до 1-го года	От 1-го до 5-и лет	Итого
Заемы	-	291,026	-	291,026
Торговые кредиторские долги	-	6,476	-	6,476
Другие обязательства	-	265,320	-	265,320

31.12.2020г.	До востребования	до 1-го года	От 1-го до 5-и лет	Итого
Заемы	-	510,042	-	510,042
Торговые кредиторские долги	-	8,337	-	8,337
Другие обязательства	-	265,320	-	265,320

Рыночный риск

Риском является то, что реальная стоимость финансового инструмента или последующие денежные потоки будут колебаться по причине изменений рыночных цен. Рыночный риск включает в себя три основных риска - валютный риск, риск процентной ставки и другой ценовой риск. Подчиняющиеся рыночному риску финансовые инструменты включают кредиты и заемы, кредиторские долги по линии закупок, договора финансового страхования, дебиторские долги по линии продаж, денежные средства.

Валютный риск

Риском является то, что реальная стоимость финансового инструмента или последующие денежные потоки будут колебаться по причине изменений обменного курса иностранной валюты. Риск изменения обменного курса иностранной валюты подвержены кредиты в иностранной валюте, кредиторские долги по линии закупок. Валюты, которые, в основном, выявляют подобный риск, следующие – доллар США, Евро.

Компания не имеет финансовых инструментов, котирующихся в иностранной валюте.

Риск процентной ставки

Риском является то, что реальная стоимость финансового инструмента или последующие денежные потоки будут колебаться по причине изменений рыночных процентных ставок. Изменения процентных ставок, главным образом, влияют на кредиты, изменяя их реальную стоимость. Полученные кредиты имеют фиксированную и изменяемую процентную ставку.

В рамках анализирования чувствительности изменений процентных ставок предположения относительно изменений в базисных единицах основаны на наблюдаемой на данный момент рыночной ситуации, что характеризует значительную переменчивость, по сравнению с предыдущими годами.

Другой ценовой риск

Риском является то, что реальная стоимость финансового инструмента или последующие денежные потоки будут колебаться по причине изменений рыночных цен (кроме риска процентной ставки и валютного риска) вне зависимости от того, обусловлены ли эти изменения характерными для отдельного финансового инструмента или выпускающего его факторами, воздействующими на все подобные финансовые инструменты, оборачиваемые на рынке.

Влияние другого ценового риска не существенно.

Выявления взаимосвязанных сторон

Характер взаимоотношений взаимосвязанных сторон

Наименование	Характер
Партнер	Ситроникс Армения /управление двух организаций одним лицом/

Сделки со взаимосвязанными сторонами

000 драм	Торговые и дебиторские долги /полученные предоплаты/	Торговые и кредиторские долги /выданные предоплаты/	Инвестиции	Выданная аренда	Полученная аренда	Дивиденд	Выданные заемы	Полученные заемы
Остаток на 31.12.2020г.	204	-	-	3,560	-	-	-	(19,907)
Прибавление	292	-	-	60,036	-	-	-	(825)
Уменьшение	(471)	-	-	(58,504)	-	-	-	13,852
Остаток на 31.12.2021г.	25	-	-	5,092	-	-	-	(6,880)

Послебалансовые события

В 2020 году мир столкнулся с экономическими последствиями нового коронавируса. Новый коронавирус (COVID 19), вспыхнувший в Китае уже в декабре 2019 году, Всемирная Организация Здравоохранения классифицировала его как эпидемию. 16 марта 2020г. правительство Армении объявило в стране чрезвычайное положение, которое было продлено до 13-ого августа. Дальнейшее развитие этой эпидемии может повлиять на Организацию, особенно в форме сокращения иностранных грантов.

27 сентября 2020 года Армения была вовлечена в войну, которая продолжалась до 9-ого ноября 2020 года, с неблагоприятным для Армении исходом. Было подписано перемирие, но экономика Армении оказалась в совершенно уязвимом положении: с одной стороны, забота о социальном бремени беженцев, с другой – упадок других секторов экономики, сокращение инвестиций. События 2020 года окажут большое влияние на экономику Армении в будущем, особенно в части сложности привлечения инвестиций, что окажет влияние на возобновление производства Компании, так как для начала всей деятельности необходимы большие инвестиции.

24 февраля 2022 года начался Украинский конфликт, который очень быстро распространился. Это все еще будет иметь большое влияние на весь мир. К сожалению, это не обойдет стороной и Армению. Международные санкции и ограничения в отношении Российской Федерации могут быть наложены на организации с российскими инвестициями в Республике Армения, деятельность которых регулируется другой организацией, действующей в России, что может повлиять на непрерывность их деятельности.

По мнению руководства ЗАО «РАО Марс», непрерывность деятельности последнего не представляет риска в связи с тем, что основные функции (займы, займы, покупатели, поставщики и т. д.) обусловлены внутренним рынком, что закреплено в долгосрочной пятилетней программы инвестиционного развития Общества (решение Совета директоров Общества протоколом № 76 от 28.06.2021).

Компенсации основному управленческому составу

Краткосрочные компенсации (зарботная плата) основному управленческому составу в 2021г. составили 76,078 тысяч драмов, а в 2020г. - 43,415 тысяч драмов. Других компенсаций основному управленческому составу не было.

Заверение финансовой отчетности

Финансовая отчетность была подписана к публикации 6-го июня 2022г. директором Арменом Хачатряном и главным бухгалтером Светланой Манучарян.

Директор

Главный бухгалтер



Армен Хачатрян

Светлана Манучарян